



Studentische Mitarbeiter im Vertrieb von Webseiten und Onlineshops (w/m/d)

Wir sind ein deutschlandweit tätiges IT-Unternehmen mit Sitz in Frankfurt am Main, dessen Tätigkeitsschwerpunkt insbesondere die Bereiche Cloud Computing & Webentwicklung umfasst. Mit unseren Sparten ewisdo CLOUD, ewisdo MEDIA & ewisdo AKADEMIE unterstützen wir KMU anhand eines umfangreichen Spektrums zugeschnittener IT-Leistungen.

Zur Verstärkung unseres ewisdo MEDIA-Teams suchen wir ab sofort freie studentische Mitarbeiter für unseren Vertrieb in ganz Deutschland, Österreich & der Schweiz

Deine Aufgaben

- Unterstützung des Managements bei der Durchführung von Vertriebsaktivitäten
- Neukundenakquise und Identifizierung von potenziellen Neukunden
- Unterstützung bei der Kontaktpflege und des Aufbaus von Bestandskundenbeziehungen
- Unterstützung bei der Vorbereitung und Teilnahme an Messen und ähnlichen Vertriebsaktivitäten
- Mitwirkung bei der Kommunikationsplanung
- Aktualisierung und Pflege unseres CRM-Systems

Dein Profil

- Du befindest Dich noch im Studium und hast mindestens noch 1 Jahr bis zum Abschluss
- Du hast idealerweise bereits erste Erfahrungen im Vertrieb
- Du verfügst über eine Gewerbeanmeldung (falls nicht helfen wir Dir bei der Anmeldung und übernehmen auch die Kosten für Dich)
- Kommunikations- bzw. Überzeugungsstärke und Spaß daran, auf Menschen zuzugehen
- Begeisterungsfähigkeit sowie eine eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- Idealerweise beherrschst Du eine oder mehrere zusätzliche Sprachen (Englisch, Türkisch, Italienisch, Chinesisch, Koreanisch, Thailändisch, Griechisch, Spanisch, Arabisch, Polnisch, Rumänisch, Japanisch, kroatisch, Serbisch, Russisch)

Was wir bieten

- Wir bieten Dir einen modernen, langfristigen Arbeitsplatz innerhalb eines dynamischen Teams
- Freue dich auf flexible Arbeitszeiten und ein gut eingespieltes Team
- Profitiere vom Wissens- und Erfahrungsaustausch im Kollegenkreis
- Individuelle Mentoring-Programme zur Begleitung und Förderung Deiner Karriereziele
- Du erhältst ein festes Monatsgehalt in Höhe von 450 € sowie zusätzlich eine großzügige Provision für den erfolgreichen Abschluss von Verträgen
- Dein Stundensatz liegt somit bei mindestens 14€ und wird erfolgsabhängig noch weiter steigen
- Ein branchenübergreifendes Kundenportfolio mit vielseitigen Projekten

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, von Dir zu hören. Sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen* per E-Mail an: bewerbung@ewisdo.de